

# NOUVEL HAY MAGAZINE

## SANS FRONTIÈRES

## Ouvrir votre boutique sur 2 voies très fréquentée : Ebay.fr &/ou Amazon.fr

FAIRE SON PROPRE SITE MARCHAND = 1000 € en moyenne, minimum

ou ouvrir une boutique sur : ebay.fr :



prix du loyer : 16,62 € / par mois

+ commission sur le prix final : 6,66 %

+ 0,29 € pour une annonce au format enchères

ou bien

+ 0,13 € pour une annonce au format fixe

conditions : avoir un compte vendeur sur ebay.r

---

## Ouvrir une boutique sur Amazon.fr :

Il y a de **nombreuses raisons de créer une boutique en ligne**, que ce soit en tant que particulier ou professionnel. Se tourner vers Amazon pour créer sa plateforme de vente en ligne comporte de nombreux avantages :

- Un taux de fréquentation élevé: grâce aux millions d'internautes qui visitent la plateforme chaque jour, vous aurez plus de chances d'accroître votre visibilité et vos ventes;
- Le service « Expédié par Amazon »: ce service a pour principal objectif de faciliter la logistique en s'occupant de la préparation, de l'emballage et de l'expédition de vos produits. Le service permet également d'offrir un service client en votre nom;
- Le programme Amazon FBA: il permet aux commerçants et professionnels B To B de stocker vos articles dans les centres de distribution Amazon.

## Opter pour le bon compte

Maintenant que vous êtes décidé, il ne vous reste plus qu'à ouvrir votre compte Amazon. Sachez qu'il existe deux types de comptes :

- Le compte particulier: il est réservé aux ventes occasionnelles ou d'occasion. Vous pourriez le comparer à une utilisation de Kijiji par exemple. Vous n'avez pas besoin d'immatriculation pour l'utiliser.
- Le compte Professionnel: ce type de compte est quant à lui destiné à ceux qui souhaitent faire de leur boutique une source régulière de revenus, faire des affaires et avoir une activité e-commerce rentable. Sachez qu'il existe deux formules pour le compte professionnel. Le compte Professionnel Basique **sans abonnement** avec des frais fixes par vente, ou le compte Professionnel Pro avec un abonnement mensuel et moins de frais. Il est possible de passer de l'un à l'autre à tout moment. Nous vous conseillons d'opter pour le compte Basique au début de votre activité, le temps de vous familiariser avec votre mode de vente, puis de passer au compte professionnel dès que votre activité est vraiment lancée.

Vendeurs qui envisagent de vendre:

Vous souhaitez vendre moins de 40 articles par mois

Vous souhaitez vendre plus de 40 articles par mois

Bénéfices clefs du plan

Vous payez seulement ce que vous vendez

La meilleure option pour des volumes

de ventes importants

Frais d'abonnement mensuel Vendre sur Amazon

Non

39 € (hors TVA)

Frais de vente

0,99 € (par article) + Frais de vente\*

Frais de vente\*

\*Pour référence détaillée des frais : [Barème des frais de gestion Vendre sur Amazon](#). Les prix et forfaits sont hors-TVA.

[Compte basic](#)