

Pour démarrer votre projet : le capital d'amorçage



Le **capital d'amorçage**, ou **capital-amorçage** est le premier apport en [capital](#) d'une [entreprise](#) ; les fonds sont parfois réunis avant la création même de l'entreprise.

Ces fonds sont généralement utilisés pour financer tous les frais préalables à la mise sur le [marché](#) du premier produit de la société ; frais de [recherche et développement](#), prototype, [business plan](#), conseils juridiques, loyers...

Outre les fondateurs de la société et leurs proches, ces fonds proviennent aussi de [Business angels](#) et de l'[État](#), ou de fonds spécialisés. Les phases suivantes de développement de la société sont financées par le [capital-risque](#).

C'est surtout dans le cadre du développement des jeunes entreprises de croissance que le capital d'amorçage a sa place.

À la différence des premiers apports des fondateurs, de leurs proches ou de l'État, les interventions des fonds de capital d'amorçage sont une étape importante dans la vie d'une jeune entreprise. C'est là que vont se poser les questions de la valeur de l'entreprise, de la répartition de celle-ci entre les premiers fondateurs et les nouveaux entrants, les fonds de capital d'amorçage.

et aussi pour les fondateurs la répartition du pouvoir au sein de l'entreprise. Ceux-ci sont confrontés à la gestion d'objectifs souvent divergents, financiers ou industriels, de court terme ou de plus long terme. Le manager devra faire la

synthèse de ces attentes différentes.

Le capital d'amorçage a l' avantage de conforter de manière significative les fonds propres des jeunes entreprises de croissance et reste souvent la seule alternative pour assurer le développement des start-up.

Articles connexes

- [Capital](#)
- [Capitaux propres](#)
-